

飲食店舗様限定

売上UPに興味のある方必見!!

こんな方にオススメ

- 売上が減少している
- もっと売上を増やしたい
- コンサルティングに興味がある
- 利益がもっと欲しい
- 集客方法を知りたい
- 給与を増やしたい
- 赤字で困っている
- おいしいのに売れない
- 固定客を増やしたい
- 新規を集客したい
- 効果的な販促を知りたい
- 新規出店を検討中

繁盛店が必ず実施している売上UP手法をお伝えします

駅前やきとり店
売上2.5倍
 月坪売上25万円
 48ヵ月連続黒字クリア
 最高売上更新中

繁華街居酒屋
売上2倍

郊外やきとり店
売上3倍

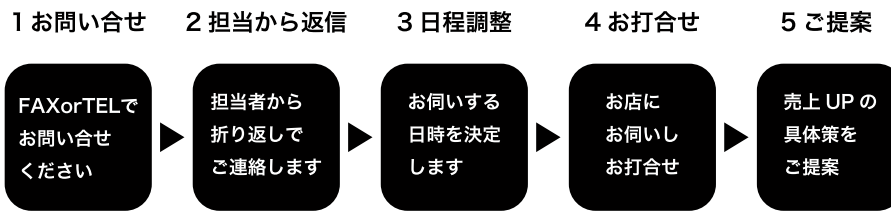
繁華街ホルモン店
 月坪売上40万円!
 売上2.5倍!

FAX 020-4664-2182 TEL 03-6277-9623

初回の売上UPコンサルティングお申し込みフォーム

お申し込みの流れ

ご不明な点などは直接ご連絡下さい。コンサルティングの流れなどをお伝えいたします。

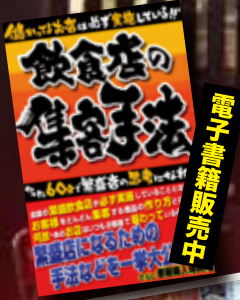


お申し込み欄			
フリガナ			
御名前			役職
フリガナ			
御社名			業態
ご住所			
電話番号		FAX 番号	
メール			

ご記入の上ファックスしてください

飲食店の売上UP

具体策を提案します



只今、通常**15万円** + 交通費のところで初回の方に限り**4万円** (税込)

先着**5社**限定

売上UPの成功事例で紹介

反動的なウリを作る!

既存の商品を圧倒的な差別化商品へと変えるための具体的手法のご提案

駅近のやきとり店で特大のA型看板でウリの商品を訴求!設置したその日から即効果あり!月間売上130%を達成!!

130%
月間売上

ターゲットを明確にする!

誰に対して提供するのか!? 経営者様が考える理想のお客様をより明確にするお手伝いをします。

POINT
ウリ商品の表現の仕方が重要です。

店頭の照明を増設しただけで客数が1.2倍に上昇! 照明の強化で視認性が大幅UP!

120%
客数

ターゲットの来店動機を作る!

お店のウリとメインターゲットを結びつけるための利用動機を明確にします。

POINT
スポット照明とつり下げ照明を組み合わせることでその効果を大幅に上げることができます。

メニュー表を作り変えた事で、ウリの商品が2倍に上昇!メニュー表一つでリピート増!お客様の満足度が大幅UP

200%
ウリ商品

来店動機を具現化する!

お客様の来店動機となるお店のウリの効果的な訴求方法をお伝えします。

POINT
デザイン性よりも、お客様を誘導することが重要です。

市N駅前の焼鳥店Tの場合

売上**2.5倍**

- 照明の増設
- A型看板の新設
- 各種看板のリニューアル
- 商品ラインナップの強化
- メニュー表のリニューアル
- 店内装飾の強化
- ウリ商品のPOP作成
- 接客マニュアル作成

看板など費用たったの**30万円**

3か月で売上**120%**達成

1年後に売上**200%**達成

現在**65か月目** 昨対更新中

月坪売上**25万円**達成

私が責任を持ってご提案します!



ブッシュフィールド株式会社
代表取締役
萩原 洋介
はぎわらようすけ

同志社大学卒。卒業後、大手外食企業に入社。複数店舗の店長を歴任し、すべての店舗の売上と利益を大幅に改善。

更なるキャリアアップを目指して退社し、渡米。アメリカでコンサルティング会社を共同で設立。多くの飲食店経営に携わり業績向上に導く。

帰国後は、飲食専門のコンサルティング会社に入社。1000店舗以上の繁盛店を分析し、独自の繁盛店理論と法則を確立。多くの飲食店舗を繁盛店へと変貌させる。

2015年ブッシュフィールド株式会社を設立。現在は、多くの経営者様の夢実現のため全国を飛び回っている。

売上UPコンサルティングの流れ

- 現状分析** 店のコンセプトとターゲットがぶれていないかの確認
- ウリ分析** 店のオススメ商品の分析 ABCデータなどの分析
- ウリの強化** 店のオススメ商品の強化方法のご提案
- 売上UP案のご提案** 具体的な売上UPの戦術をご提案
- ご提案内容の実施** ご提案内容をお店で実施して頂きます。